

DE TWEEDAAGSE MASTERCLASS OVERTUIGEN

JE HEBT HET IN JE. WAAROM ZOU JE HET NIET GEBRUIKEN?



Sommige situaties, functies en visies vragen maximaal charisma.
Leer in twee dagen al je overtuigingskracht inzetten.
Niet alleen voor Gandhi en de Obama's: ontdek de logica van charisma en de methode om echt te overtuigen.



Over de Masterclass

In de Masterclass Overtuigen zoeken we naar wat jou en je visie zo overtuigend mogelijk maakt. Eerst gaan we in sneltreinvaart door de psychologie van overtuigen, hoe het werkt en welke hefboomen er zijn voor beïnvloeding. Daarna bespreken en bekijken we de drie Stijlen van overtuigen© en hoe ze werken. Samen met de groep en met een speciale oefening ontdek je je eigen stijl van overtuigen©, hoe je een overtuigend leider bent en hoe je mensen echt kunt meekrijgen met je standpunten en plannen.

Onderwerpen en werkwijze

In deze twee dagen krijg je de belangrijkste ideeën en nieuwste inzichten uit beïnvloedingspsychologie, neuropsychologie, sociale psychologie, theater- en dramatechnieken, stemtechnieken, argumentatiekunde en tactieken van wereldleiders en zeer overtuigende mensen.

In de ochtend van de tweede dag geeft Regisseur Henk Witteman een Masterclass Nonverbaal Overtuigen en heb je een gesprek met Pacelle waarin je van haar een persoonlijke analyse krijgt en tips om je invloed en overtuigingskracht te vergroten. Tijdens beide dagen krijg je volop mogelijkheid om te oefenen met persoonlijke cases.

Voor meer informatie kun je ons bereiken via: www.truepersuasion.com | info@pacellevangoethem.nl | +31 (0)23 540 2421

TRUE PERSUASION®

PACELLE
VAN
GOETHEM

DE TWEEDAAGSE MASTERCLASS OVERTUIGEN

JE HEBT HET IN JE. WAAROM ZOU JE HET NIET GEBRUIKEN?



'Next level!'
Jeroen Schutte
Manager SaySimple & Informaxion

De methode

Pacelle deed onderzoek naar de logica van charisma en beïnvloedingspsychologie. Van haar is de *True Persuasion* Methode voor Overtuigen©. We werken volgens deze methode. Je kunt meteen aan de slag met ideeën en best practices om je stijl verder te versterken en in verschillende situaties te kunnen schakelen.

De groep

We werken in een kleine groep van maximaal 8 deelnemers. Op die manier heb je een groep om op te oefenen en ideeën te toetsen. Tegelijk is er ruimte voor persoonlijke vragen en individuele aandacht. Je doet veel oefeningen in twee- en drietalen om snel iets uit te proberen. Deelnemers zijn hoogopgeleide professionals, managers en leiders.

Wat leer je

- Inzicht in invloed en overtuigen
- Impact maken, invloed met je lijf, je stem
- Overtuigend leiderschap
- Psychologische beïnvloeding
- Onweerstaanbare argumentatie: kiezen en brengen van de beste argumenten
- Meer invloed krijgen in gesprekken, interviews en meetings
- De best practices van inspirerende, invloedrijke en succesvolle sprekers, netwerkers en onderhandelaars

DE TWEEDAAGSE MASTERCLASS OVERTUIGEN

JE HEBT HET IN JE. WAAROM ZOU JE HET NIET GEBRUIKEN?



HET PROGRAMMA

DAG 1 – JE PERSOONLIJKE OVERTUIGSTIJL

BLOK 1: DE PSYCHOLOGIE VAN OVERTUIGEN

In een sneltrein door de hersentheorie. Ontdek het Model van Invloed©, Het Model van Overtuigen© & De Stijlen van Overtuigen©. Inzicht in overtuigen en de nieuwste feiten.

BLOK 2: BOOST JE OVERTUIGINGSKRACHT

Charisma in een middag: hoe pak je het aan. De Methode voor Overtuigen©. De beste inzichten en strategieën om je stijl te versterken.

BLOK 3: INVLOED MET JE STEM

Leren van Ed Sheeran, Mark Rutte en Marilyn Monroe. De beste stemtechnieken om meteen je invloed te vergroten. Leer hoe je ongemerkt zomaar respect afdwingt of juist verleiden met soms onthutsend simpele technieken.

DAG 2 – NO GUTS NO GLORY: CHARISMA IN ELKE SITUATIE

BLOK 4: NONVERBALE MASTERCLASS & LASTIGE SITUATIES

Henk rules. Gastregisseur Henk Witteman komt ons deze ochtend van alles laten ervaren en uitproberen. Oefeningen afhankelijk van wensen en doelen van de groep; improviseren en soms stand-uppen. Naast de non-verbale masterclass krijgt ieder een persoonlijke analyse in een gesprek met Pacelle om je doelen voor de Masterclass samen te koppelen aan de beste inzichten en strategieën.

BLOK 5: INHOUDELIJK OVERTUIGEN & JE ONWEERSTAANBARE STEM & STIJL

Leren van Ed Sheeran, Mark Rutte en Marilyn Monroe's stemmen. De beste stemtechnieken om meteen je invloed te vergroten. Leer hoe je ongemerkt zomaar respect afdwingt of juist verleiden met soms onthutsend simpele technieken.

DE TWEEDAAGSE MASTERCLASS OVERTUIGEN

JE HEBT HET IN JE. WAAROM ZOU JE HET NIET GEBRUIKEN?

Al meer dan 180 groepen gingen je voor en versterkten hun overtuigingskracht.



Overige informatie

Deelname is € 1.955,00 per persoon, exclusief BTW, inclusief:

- een persoonlijke telefonische intake,
- een persoonlijk gesprek en analyse met Pacelle,
- materialen en het boek *IJs verkopen van Eskimo's, de Psychologie van overtuigen* van Pacelle, of naar keuze de Internationale editie *True Persuasion, the Logic of Charisma*,
- locatiekosten
- eten en drinken tijdens de trainingdagen,
- overnachting in de Sparrenhorst en een geweldig driegangendiner met de groep bij OINC.

NIEUW: Nu ook de 2-daagse internationale Masterclass Persuasion

Aanvullende mogelijkheden

Zonder hotelovernachting is de prijs van de Masterclass € 1.865,00.

Als je met een collega samen komt, betaalt de tweede deelnemer € 1.368,50

Vraag je je af of het iets voor je is? Of wil je extra informatie? We vertellen je graag meer. Bel of mail Merel de Graaf: 023-5402421 / info@pacellevangoethem.nl.

DE TWEEDAAGSE MASTERCLASS OVERTUIGEN

JE HEBT HET IN JE. WAAROM ZOU JE HET NIET GEBRUIKEN?

Heel goed. Ik heb er nu al veel meer aan dan verwacht.
Michael Dijkstra Taurel, Owner & CEO at Globrands Strategy by Naming

Nuttig en zeer inzichtelijk
Arjan Snijders, Director at EQT Partners

Enorm leerzaam en boeiend. Een grote verrijking van mijn persoonlijkheid. Te zijn wie ik ben in alle situaties.

Dorien Hendriksen, Senior Employee Journey Manager at VodafoneZiggo



Waarom nu pas?
Ronald Theodoor van Tol, Research Engineer at Shell

*Top! Zelf puzzelen met veel technieken en ideeën.
Inspirerend om direct effect te zien bij jezelf en bij anderen.*

Toepasbaar en impactvol!
Bas Bisschops, Directeur Marketing & Communicatie ABN AMRO

Super!
Iris de Graaf, Strategist at Zoekhelden

Over Pacelle

Pacelle van Goethem is de oprichter en het gezicht van True Persuasion. Ze geldt als Nederlands bekendste overtuigexpert. Pacelle is schrijver, ze doet onderzoek, geeft lezingen en adviseert op het gebied van overtuigen, charisma, invloed en stempsychologie. Met haar methode leren mensen en organisaties hun charisma onmiddellijk gebruiken en hun overtuigingskracht vergroten. Naast lezingen en seminars geeft ze coaching en masterclasses.

Als Spraak, Taal- en Stempatholoog is ze zich verder gaan specialiseren bij Psychologie en Communicatiewetenschappen. Ze werkte mee aan onderzoek van de Radboud Universiteit Nijmegen en het UMC Groningen, en ze ontdekte de spectaculaire link tussen overtuigen en ontspanning. Haar boek *IJs verkopen aan Eskimo's, De Psychologie van Overtuigen* is een everseller, geldt als het Nederlandse standaardwerk over overtuigen en is inmiddels de 24ste druk. Haar luisterboek *De Psychologie van Overtuigen* is het best beluisterde managementboek van Business Contact op Storytel. In 2018 verscheen de internationale editie *True Persuasion, The Logic of Charisma*.

Wist je dat Pacelle

- fan is van Steely Dan;
- van origine een Tukker is & dat ze twee zeer overtuigende broers heeft



'All good ideas should be heard'
Pacelle

DE TWEEDAAGSE MASTERCLASS OVERTUIGEN

JE HEBT HET IN JE. WAAROM ZOU JE HET NIET GEBRUIKEN?

ERVARINGEN VAN ONZE DEELNEMERS

Top! Je bent een heel prettige trainer die vanuit echte ervaring, kennis en overtuiging inspireert en concretiseert
Arnold Gast, Manager Credits & Investments Office at Delta Lloyd

Waanzinig gaaf: Voor mij op juiste moment; Erg fijne medecursisten; Juiste aantal mensen; Goede balans tussen theorie, praktijk en voorbeelden; Direct toepasbaar; Persoonlijk.
Reindert Augustijn, Program Manager Traffic & transport at Province Gelderland

Pacelle's Masterclass overtuigt volledig! Gedegen, praktisch en super inspirerend. Je kennis en aanpak overtuigen volledig. Ik heb zeker 10 lessen opgedaan waarvan ik overtuigd ben dat ze tot direct resultaat leiden als ik ze toepas. Naast kennis en tips ben ik persoonlijk gegroeid en geïnspireerd. Dank daarvoor!
Joël Aerts, Adviseur Spreker Trainer Aerts Leadership Development

Pacelle, wat ben jij een inspirerend mens! Heel bijzonder om met jouw sterke en goed onderbouwde verhaal dit avontuur aan te gaan. Want door de opbouw van de masterclass in combinatie met jouw persoonlijkheid en praktische handvatten is overtuigen een avontuur geworden, waar ik verder mee kan én ga!
Heel hartelijk bedankt en ik wens je nog vele nieuwe avonturiers toe.
Léanne Kempees, Hoofd Design Sanoma, Projectcoördinator

Leerzaam, inspirerend, geen moment verveeld. Een MC op hoog niveau waar veel handige tools en skills voor altijd worden geleerd. Goede afwisseling tussen uitleg & samenwerking, digitaal & muziek, interactie & kleine pauzes. Een sneltrein die zal beklijven! Een Voorbeeld- Vriend- Autoriteit pur sang. Grote dank.
Margriet Windt, Filmregisseur Cinékid, Producent Strongfemfilms, Projectleider Streetcats

Heel erg leerzaam. Het vloog voorbij. Theorie goed te gebruiken in de praktijk. Dank je wel voor de 2 geweldige dagen.
Dank voor de tip: vanmorgen hardgelopen door het bos én gezwommen.
Monique IJsselstijn, Crowdfunder

Veel inzichten. Dinsdagmiddag misschien wel heel vol. Maar ach, dan lees ik het allemaal nog een keer na. Zeer prettige begeleiding. Je bent helder en uiterst vriendelijk. Zeer bekwaam. Zou uren met je willen doorpraten over de manier waarop mensen zich presenteren en anderen overtuigen. Fantastisch. Je ziet alles heel scherp! Zou nog 1000 tips en trucs van je willen ontvangen en dan op een terugkomdag wat ik ervan bak. Je geeft iedereen dezelfde aandacht. Doe je goed!

Verheug me op mijn toekomstige koningsdagen. Bedankt!
Margereth van Horen, Eindredacteur Spijkers met Koppen BNN/VARA

Zeer verfrissend en erg leerzaam. Op het toneel vond ik erg bijzonder om te doen. Ik ben blij dit te hebben mogen meemaken.
Fikret Akin, Owner Brand4life

Super. Geweldig.
Zoveel verdieping, inzicht en tools om verder mee te werken.
André Gunst, Systemarchitect & Competence Leader Astron

Ik kan na 2 dagen heel makkelijk in mijn kracht zijn om mensen te overtuigen van mijn plan.
Christèle van der Sluijs, Opleidingsadviseur Humanitas

Top

Marco van der Linden, Value Discovery Associate at Ordina

Voor meer informatie kun je ons bereiken via: www.truepersuasion.com | info@pacellevangothem.nl | +31 (0)23 540 2421

